

# OFFENTLIGT INDKØB

MÅNEDSBREV FRA SKI

Foto: Peter Ejlersen

33

DAB

Byggeri  
Udlejning

Med SKI-partnerskabet har vi i fællesskab fået sat fokus på væsentlige indkøbsområder, og nået resultater både med hensyn til pris, kvalitet og miljø. Men først og fremmest har vi fået lettet administrationen i forhold til EU-reglerne, siger indkøbschef Jørgen Sundstrup, Dansk Almennyttigt Boligselskab (DAB).



## »10 i 10«



Med udviklingsprojektet »10 i 10« har SKI taget initiativ til sammen med en række kommuner at finde »her-og-nu« indkøbsgevinster på i gennemsnit 10 millioner kroner til hver.

side 3

## Indhold

Side 2: »OPexpo 2010« >>

Side 3: Find 10 millioner kroner med SKI i 2010 >>

Side 5: Velassorterede SKI-aftaler for byggematerialer og -udstyr >>

Side 6: Kommunalt udbudslandkort >>

Side 7: Egne udbud eller SKI's rammeaftaler? >>

Side 8: SKI Kort >>

## DAB sikrer boligselskaberne billig naturgas med SKI-aftale

Dansk almennyttigt Boligselskab, der i december sidste år indgik et toårigt partnerskab med SKI, har nu lavet en aftale med DONG Energy om levering af naturgas. Den sikrer boligselskaberne en samlet besparelse på 20 millioner kroner i 2010 og 2011.

[ams@ski.dk](mailto:ams@ski.dk)

DAB, DONG og SKI har i samarbejde indgået en aftale for de kommende to år om billigere naturgas til boligselskaberne. Aftalen giver selskaberne en årlig besparelse på 10 mio. kr.

»Vi har siden 2008 haft en favorabel aftale med DONG Energy, men den nye aftale, som er kommet i stand giver os en væsentlig større gevinst, der kan frigøre endnu flere penge i vores boligafdelinger«, siger indkøbschef i DAB Jørgen Sundstrup.

### Nyt partnerskab

DAB, der administrerer godt 47.000 boliger, indgik i sommeren 2009 et toårigt partnerskab med SKI. DAB er et af landets største administrationsselskaber, og størrelsen betyder et tilsvarende stort behov for hyppige indkøb af en lang række varer og tjenesteydelser.

### Formål og sigte

»Vi har i fællesskab fået sat fokus på væsentlige indkøbsområder, og nået resultater

Fortsættes ►

med hensyn til miljø, kvalitet og pris. Men først og fremmest har vi fået lettet administrationen i forbindelse med EU-reglerne», fortsætter indkøbschefen, der ser partnerskabet som en mulighed for at udvikle indkøbsfunktionen gennem SKI's ekspertise og samtidig kunne deltage i et netværk for at lære af andre virksomheder.

Gennem målrettet fokusering på indkøb fremover regner DAB med at opnå yderligere besparelser ved at samle indkøb for i alt 29 mio. kr. gennem leverandører på SKI's rammeaftaler

**Naturgas – første skridt**

I første omgang vil DAB fokusere på at optimere indkøbet af varer og ydelser indenfor områderne el & gas, kopi & print, it-udstyr, kontorvarer, samt storkøkkenudstyr og hårde hvidevarer, og aftalen om levering af billigere naturgas er altså det første, store skridt.

»Selv om vi med SKI-aftalen ikke har været nødt til at arbejde os gennem et tidskrævende EU-udbud, så har det været en længere proces at finde den rette leverandør. Først og fremmest har vi sat os grundigt ind i gasmarkedet, før vi sammen med puljeforvalteren »Decentral Gashandel« vurderede, hvilket tilbud, der ville give de bedste vilkår og priser«, siger Jørgen Sundstrup videre.

**Livrem og seler**

Aftalen indebærer bl.a. en fast rabat på selskabets erhvervspris. Den er variabel og reguleres månedsvis i takt med oliepriser og dollarkurs.



Foto: Peter Ejlertsen

*Indkøbschef Jørgen Sundstrup har med naturgas-aftalen taget det første, store skridt i forhold til at optimere DAB's indkøb. Boligselskaberne opnår en skønnet besparelse på i alt 20 mio. kr. frem til 2012.*

»Det betyder, at vores rabat er den samme uanset om den variable pris går op eller ned, så hvis boligafdelingernes nuværende forbrug ikke ændrer sig, vil aftalen give os en skønnet samlet besparelse på 10 millioner kroner om året, fortsætter indkøbschefen.

DAB og DONG har desuden aftalt, at den variable pris til enhver tid kan ændres til en fastpris med rabat, hvis det viser sig frem-

adrettet at være mere fordelagtigt for boligselskaberne.

SKI har indgået 10 partnerskaber med forskellige offentlige organisationer, men det er første gang, partneren har været et halvoffentligt selskab. ■



# OPexpo 2010

## SKI og Dansk Erhverv arrangerer til september konference om offentligt-privat samarbejde i København

[ams@ski.dk](mailto:ams@ski.dk)

Det offentlige køber årligt varer og tjenesteydelser for et trecifret milliardbeløb. En ny rapport fra Udbudsrådet stiller bl.a. skarpt på de barrierer, der står i vejen for et øget offentligt-privat samarbejde.

Rådet anbefaler, at erhvervsorganisationerne tager initiativer, der kan styrke de private leverandørers kompetencer og viden om udbudsprocessen i den offentlige sektor.

På denne aktuelle baggrund inviterer Dansk Erhverv og SKI nu til OPexpo 2010,

torsdag den 23. september i Falconer Center, København.

**Fokus på udbudsprocessen**

OPexpo giver de offentlige indkøbere mulighed for at fortælle, hvordan udbudsprocessen ser ud fra deres vinkel, mens de private leverandører bliver klædt på til mødet med det offentlige.

Som offentlig indkøber kan man desuden få lejlighed til at måle sin organisa-

tions modenhed i forhold til effektivt offentligt indkøb.

Konferencen giver mulighed for at styrke dit netværk, sine kompetencer og sin viden om offentligt-privat samarbejde. Sidste år deltog mere end 700. ■

► **Få løbende information om OPexpo 2010.**

