

## Informationshæfte

### Leverandørernes informationshæfte i forbindelse med miniudbud på SKI-rammeaftale, gældende for Computere (RK 02.02)

#### Vedr.: Vejledning til afgivelse af tilbud ved miniudbud under SKI rammeaftale 02.02 om Computere.

Nedenstående informationer er tiltænkt som retningslinjer for leverandørerne på 02.02 ved tilbudsafgivelse på miniudbud.

#### Varer/Ydelser:

Det er optil kunden at specificere hvilke varer/ydelser der ønskes leveret og/eller hvilken opgave de ønsker løst. Det er dog vigtigt at understrege, at de indbudte varer/ydelser skal være omfattet af den udbudte rammeaftale. Med andre ord må leverandøren ikke byde ind med andre varer/ydelser end dem som er omfattet i rammeaftalen. Leverandøren må heller ikke afvige fra rammeaftalens minimumskrav i forbindelse med miniudbud. Ordregiver har mulighed for at skærpe minimumskrav i forbindelse med den konkrete ordre anskaffet gennem miniudbud.

#### Udbudsmaterialet udarbejdes skriftligt og bør (efter behov) indeholde følgende dokumenter:

- Invitation til miniudbud
- Generelle vilkår for tilbudsafgivelse
- Kravspecifikation
- Spørgeskema
- Evt. supplerende spørgsmål (datalister, CV'er o. lign)
- Leveringsaftale
- Andre vigtige informationer.

#### Udsendelse af udbudsmateriale

Kunden har ved afholdelse af miniudbud, pligt til at invitere alle leverandører på rammeaftalen, der objektivt vurderes i stand til at levere den efterspurgte vare/ydelse, og som er berettigede til at levere varen/ydelsen under SKI rammeaftalen.

Kunden skal fremsende udbudsmaterialet til leverandørerne og ikke til én eller flere forhandlere. En forhandler til én SKI leverandør kan ikke selvstændigt afgive tilbud på et miniudbud. Forhandleren agerer udelukkende på vegne af en SKI leverandør og ikke som selvstændig leverandør. Det er således SKI leverandøren som afgør, hvilke(n) forhandler(e) denne ønsker at udarbejde tilbudsmaterialet sammen med. Således kan én SKI leverandør give fuldmagt til en forhandler til at udarbejde det konkrete tilbud og efterfølgende stå for leverancen.

Det er vigtigt at understrege, at forhandleren afgiver tilbud samt leverer på vegne af SKI leverandøren, og er underlagt SKI leverandørens sortiment og betingelser.

Leverandøren er ikke forpligtet til at byde på udbuddet selvom denne er på den konkrete rammeaftale. Ønsker en leverandør ikke at afgive tilbud på miniudbuddet kan de underlagte forhandlere ikke selvstændigt byde på udbuddet.

## Spørgsmål og svar:

I forbindelse med miniudbuddet kan kunden overveje at afholde et orienteringsmøde for leverandørerne. Mødet har til formål at orientere leverandørerne om miniudbudsforløbet. Derudover kan kunden præcisere sine forventninger til tilbuddene, samt afklare generelle spørgsmål.

Dialogen med leverandørerne må kun omhandle afklaring, præcisering og supplerende af miniudbudsmaterialet.

Alle spørgsmål fra leverandørerne skal gøres tilgængelige for alle tilbudsgivere; dog i anonymiseret form.

Typiske fejl sker ved at leverandøren går ud fra en bestemt forståelse eller gætter på hvad kunden mener. SKI opfordrer derfor til at leverandørerne stiller spørgsmål hvis der er tvivl om forståelsen eller lignende.

## Leveringsaftalen:

Leveringsaftalen er vedlagt i rammeaftalen og derfor fastlagt på forhånd. Bestemmelserne i rammeaftalen, herunder leveringsaftalen har forrang for leverandørernes (standard) salgs- og leveringsbetingelser.

Det er dog muligt for leverandør at fremsætte forbehold ved afgivelsen af tilbud. Forbeholdene skal kunne kapitaliseres og tages med i betragtningen under evalueringen af tilbuddene.

## Evaluering af tilbud:

Ved udsendelse af miniudbudsmaterialet fastsætter kunden en tidsfrist for indlevering af tilbud. Tilbud afleveret efter den fastsatte tidsfrist kommer ikke i betragtning. Tilbud anses som rettidigt afsendt, såfremt udgående postservers tidsstempel ikke overskrider fristen

Tilbud vurderes efter tildelingskriteriet; ***Det økonomisk mest fordelagtige tilbud.***

I bedømmelsen af det økonomisk mest fordelagtige tilbud skal nedenstående delkriterier anvendes med anførte interval.

- Priser og rabatter med	40- 60 %
- Sortiment med	0- 20 %
- Leverancekvalitet med	0- 30 %
- Tekniske forhold med	20- 40 %

## Tildeling og afslag:

Når kunden har udvalgt leverandøren med det økonomisk mest fordelagtige tilbud, skal denne informere den eller de tilbudsgivere, der på baggrund af ovenstående delkriterier er valgt som leverandør.

Yderligere skal de leverandører, der har afgivet tilbud på miniudbuddet, men som ikke er blevet valgt informeres hurtigst muligt om deres fravalg. Afslaget skal indeholde en summarisk begrundelse for deres fravalg. Såfremt en leverandør ønsker det, skal kunden fremlægge en detaljeret forklaring på deres fravalg.

Kunden kan ikke vælge en forhandler som vinder af miniudbuddet. Kun en SKI leverandør kan vælges som leverandør af varer/ydelse som beskrevet i miniudbuddet.

Kunden kan, ved valg af leverandør, kræve/ønske leveringen foretaget af en bestemt forhandler af den valgte leverandør.

## Indgåelse af leveringsaftale:

Afslutningsvis udfyldes leveringsaftalen og aftalen underskrives.