



Software

Rammeaftale 02.06

12. maj 2010

Agenda

- Om aftalens indhold
- Hvad kan du købe på aftalen
- Hvilke leverandører er på aftalen
- Hvordan kan du bruge rammeaftalen
- Hvad opnår du ved at bruge rammeaftalen
- Hvordan kommer du i gang
- Hvor får du hjælp
- Spørgsmål

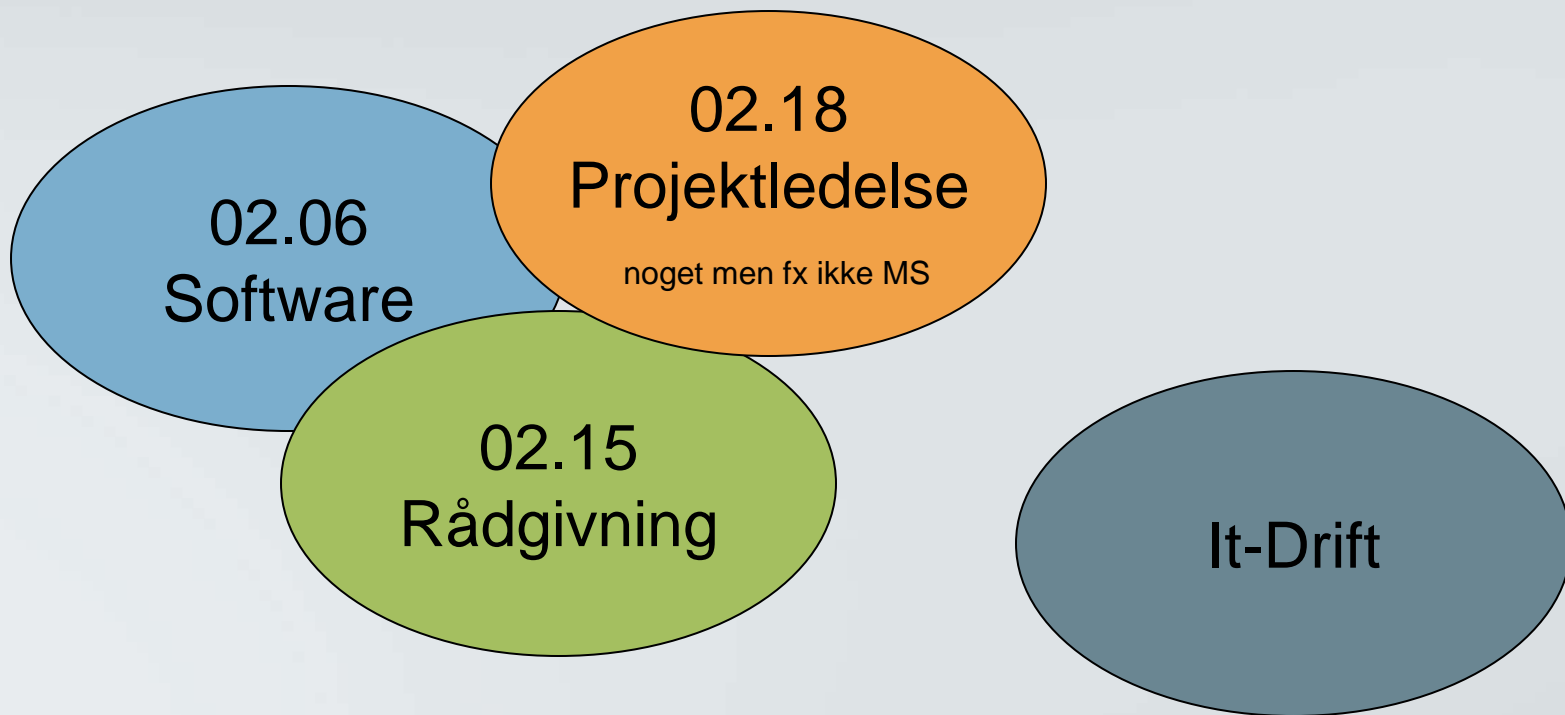
Kerneydelsen – Software-licenser



Forbedringer ift. forrige aftale 02.06

- Breder aftale
- Dybere aftale
- Audit – typisk for leverandørens regning og med 60 dages varsel

Berøringspunkter med andre SKI-rammeaftaler



Valgte leverandører

Rammeaftale 02.06 Software 2010		
Firma	Delaftale 1 - Volumenlicenser	Delaftale 2 - Enkelt og flerbrugerlicenser
A Gain A/S		x
Atea A/S		x
CA Software A/S	x	
Citrix Systems International GmbH	x	
IBM Danmark A/S	x	
Informi GIS	x	
KMD A/S		x
Microsoft Ireland Operations Limited	x	
Novell Danmark A/S	x	
PC-WARE Danmark A/S		x
Qliktech Denmark ApS	x	
Quest Software Scandinavia ApS	x	
Rehfeld Partners A/S	x	
SAP Danmark A/S	x	
SAS Institue A/S	x	
ScanJour A/S	x	
SEC DataCom A/S	x	
Sitecore A/S	x	

Leverandører på delaftale 1

Gartner Dataquest kategorisering

Rammeaftale 02.06 standardsoftware Delaftale 1														
Leverandør	CA	Citrix	IBM	Informi GIS	Microsoft	Novell	Qliktech	Quest Software	Rehfeld	SAP	SAS Institute	Scanjour	SEC Datacom	Sitecore
Application Development			■		■			■		■	■			
Application Infrastructure and Middleware			■	■	■							■		
Business Intelligence	■		■	■	■	■	■	■	■	■	■	■		
Data Management and Integration			■	■	■			■	■	■	■	■		
IT Operations Management Software	■		■		■	■		■		■				
Operating Systems		■			■	■								
Security Software	■		■		■	■		■		■			■	
Storage Management Software	■		■			■		■			■			
Virtualization Software		■	■		■	■		■						
Content, Communications and Collaboration			■	■	■	■		■		■		■	■	■
Customer Relationship Management			■		■					■	■			
Digital Content Creation			■											
Enterprise Resource Planning			■							■				
Office Suites			■		■	■								
Project and Portfolio Management	■		■		■					■				
Supply Chain Management			■							■				
Other Application Software			■		■					■	■			
Business Activity Monitoring	■		■		■					■	■			
Corporate Performance Management			■		■			■		■	■			
Commerce Platform Servers			■		■					■				
E-Discovery			■									■		
Master Data Management			■		■					■	■			
Mobile and Wireless Packaged Application Software			■											
Mobile and Wireless Infrastructure Software Platforms														
Order Management			■							■				
Product Life Cycle Management	■		■							■				
Radio Frequency Identification			■		■									
Social Software			■											
Web Services Software			■							■				

Leverandører på delaftale 2

Gartner Dataquest kategorisering

Rammeaftale 02.06 standardsoftware Delaftale 2	Again	Alex	KMD	PC-Ware
Leverandør				
Application Development	■	■	■	■
Application Infrastructure and Middleware	■	■	■	■
Business Intelligence	■		■	
Data Management and Integration	■	■	■	■
IT Operations Management Software	■	■	■	■
Operating Systems	■	■	■	■
Security Software	■	■	■	■
Storage Management Software	■	■	■	■
Virtualization Software	■	■	■	■
Content, Communications and Collaboration	■	■	■	■
Customer Relationship Management				■
Digital Content Creation	■	■	■	
Enterprise Resource Planning	■			
Office Suites	■	■		■
Project and Portfolio Management	■			■
Supply Chain Management				
Other Application Software	■	■		■
Business Activity Monitoring	■	■		
Corporate Performance Management	■	■	■	
Commerce Platform Servers				
E-Discovery	■	■	■	■
Master Data Management	■			
Mobile and Wireless Packaged Application Software		■		
Mobile and Wireless Infrastructure Software Platforms		■		
Order Management				
Product Life Cycle Management	■	■	■	
Radio Frequency Identification				
Social Software	■			
Web Services Software	■	■		■

Hvor blev de af?

Oracle	Tjek delaftale 2
HP	

Priser på aftalen

- Ugepriser – kan ændres op og ned
 - Ikke pligt til at uploade på e-katalog
- Fast pris
 - Timer kan reguleres med nettoprisindekset / år
- Koordineringsrabat
 - Fast i hele rammeaftalens gyldighedsperiode



Hvordan kan du bruge aftalen? Tre veje til skarpe priser

Reguleret i kontrakt

1. Direkte tildeling – faste priser eller laveste ugepris

➤ **Nettopriser – løbende markedstilpasning af SKI-prisen**

2. Koordinér og forpligt indkøbsvolumen

➤ **Egne nettopriser baseret på koordineret volumen**

3. Miniudbud – forny et konkurrenceudsættelse af et indkøb med kravspecifikation

➤ **Specifik pris for opgaven**

Markedskræfterne

Besparelser på aftalen

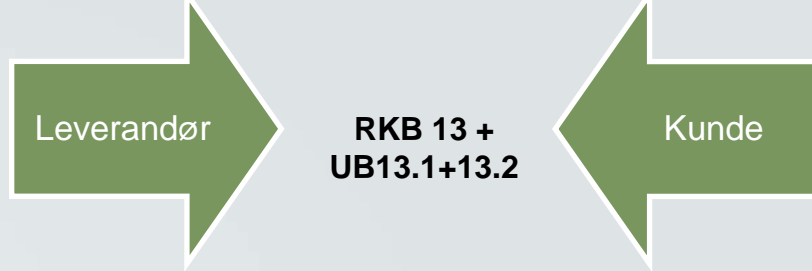
- Rabatsatser op til 80 %
 - Typisk 35 %
- MS-forhandlere forskellige
 - Svinger med 0-18 %

Rammeaftale - leverancekontrakt

- **Rammeaftale:**



- **Leveranceaftale:**



- **Afløftning af udbudspligt ved SKI**
=> Leverancebilag SKAL bruges – miniudbudsbetingelser skal følges

Hvorfor bruge rammeaftalen 02.06 - Software

- EU-udbuds- og annonceringspligten er afløftet
- Flexibilitet og valgfrihed
- Gennemsigtighed i priser og ydelser – billig
- Aftalegrundlag er aftalt og lige for alle
- Samfundsansvar indgik i evalueringen

Hvordan kommer du i gang?

- Læs evt. nærmere om aftalen på www.ski.dk/standardsoftware
- Overblik på www.netindkoeb.dk
- Faktaarket kan give et godt overblik
- Ved kontakt til en leverandør oplyser du institutionens SKI-kundenummer eller EAN-nr. og gør opmærksom på, at leverancen ønskes under SKI-rammeaftalen

Er der spørgsmål? Og hvor kan du få hjælp?

Generelt – kontakt SKI's kundeservice:

kundeservice@ski.dk

tlf. 33 42 70 00

– eller specifikt om aftalen:

Kundekontakt

Lars B. Olsen

E-mail: lbo@ski.dk

Mobil: 21 24 30 23

Kontraktansvarlig

Jørgen-Ib Hansen

E-mail: jih@ski.dk

Mobil: 24 48 15 77

