



Rammeaftale 02.12 – Kopi og Print

12. maj 2010

Agenda

- Indledning
- Indhold på rammeaftale 02.12 - Kopi og Print
- Købsformer
 - Direkte køb
 - Mini-udbud
- Spørgsmål

02.12 Kopi og Print

- Delaftale 1 – Printere og multifunktionsmaskiner (MFC)
- Delaftale 2 – Standardprintere
- Delaftale 3 – Standard-multifunktionsmaskiner (MFC)
- Delaftale 4 – Specialmaskiner
- Delaftale 5 – Tillægsydelser
- Delaftale 6 – Leasing

Delaftale 1 – Printere og MFC

Indeholder et bredt sortiment af printere og maskiner med relativt avancerede funktioner, fra et bredt leverandørfelt.

Tillægsydelser:

- Serviceaftale
Servicering af leverandørens tilbudte maskiner, med optioner som fx forskellige tilkaldetider, forbrugsstoffer m.v.
- Follow-me
Et system som reducerer unødigt print og beskytter fortrolige dokumenter
- Digital workflow
Redigeringsværktøjer for automatisering af de forberedende pre-press- og arbejdsprocesser, inden større opgaver iværksættes
- Print-managementsystem
Overblik og styring af print og kopi, hvem udskriver hvad, hvor, hvornår og hvor meget. Fx brug af farve, omfang af print, simplex/duplex m.v.

Tildelingskriterium: ”Det økonomisk mest fordelagtige tilbud”

Indkøbsform: Direkte tildeling eller miniudbud

Delaftale 2 – Standardprintere

Indeholder et smalt sortiment af standardiserede printere af mærket Kyocera Mita, med modelspecifikke mindstekrav, samt tilhørende ydelser og få tilkøbsmuligheder

- Mulighed for sort/hvid og farve
- Aftalen har kun én leverandør, Atea A/S
- Her er kun fokuseret på pris og besparelser
- Tildelingskriterium: "Laveste pris"
- Indkøbsform: Direkte tildeling

Delaftale 3 – Standard MFC

Indeholder et smalt sortiment af standardmaskiner fra Xerox med modelspecifikke mindstekrav, samt tilhørende ydelser og få tilkøbsmuligheder

- Mulighed for sort/hvid og farve
- Aftalen har kun en leverandør, Xerox.
- Her er kun fokuseret på pris og besparelser
- Tildelingskriterium: "Laveste pris"
- Indkøbsform: Direkte tildeling

Delaftale 4 – Specialmaskiner

Giver mulighed for køb af specialmaskiner, fx:

- plakatplottere
- storformat-printere/plottere
- matrixprinter
- særligt robuste maskiner
- højvolumen
- label / etiketteprintere og scannere
- Perifære produkter

Aftalen har flere leverandører med specialiserede nicheprodukter.

Indkøbsform: Direkte tildeling eller miniudbud

Delaftale 5 – Tillægsydelser

Mulighed for tilkøb

- Betalingsystemer – administration af betaling for print og kopi, typisk via et ID-kort (kode og kredit)
- Digital arkivering – Elektronisk arkivering af elektroniske (scannede eller e-dokumenter) – typisk et interface imellem scanningsværktøj og it-miljø.
- Dokumentscanning i forbindelse med arkivering – indlæsning af dokumenter i papirform til elektronisk form
- Elektronisk håndtering af fakturaer, post og brevpapirløsninger – typisk system til behandling af indscannede fakturaer m.m. og korrekt håndtering mht. kontering, godkendelse m.v.
- Tildelingskriterium: ”Det økonomisk mest fordelagtige tilbud”
- Indkøbsform: Direkte tildeling eller miniudbud

Delaftale 6 – Leasing

Leasing er en finansieringsmulighed for anskaffelser via Leveringsaftalen. Du er godt sikret via en særlig juridisk konstruktion, således at dine rettigheder i henhold til Leveringsaftalen bibeholdes, uanset anvendelsen af leasing.

- Du kan vælge imellem flere leverandører, men alle har leasing på enslydende, standardiserede vilkår (findes i bilag LAB8, som skal anvendes)

Tildelingskriterium: "Laveste pris"

Indkøbsform: Direkte tildeling

Leverandører fordelt på delaftaler og sortiment

Virksomhedens navn:											
	Atea A/S	Canon Danmark A/S	Hewlett-Packard ApS	Konica Minolta Business Solutions Denmark a/s	Lexmark	Océ-Danmark a/s	Ricoh Danmark	Sharp Electronics Danmark	Xerox A/S	Xerox A/S (Leasing)	
Delaftaler											
Delaftale 1 – Udstyr											
Printere	■	■	■	■		■	■	■	■		
Multifunktionsmaskiner	■	■	■	■		■	■	■	■		
Tillægsydelser											
Print Management	■	■	■	■		■	■	■	■		
Follow me	■	■	■	■		■	■	■	■		
Digital Workflow	■	■		■		■	■	■	■		
Delaftale 2 – Standard											
Printere	■										
Delaftale 3 – Standard											
Multifunktionsmaskiner									■		
Delaftale 4 – Specialmaskiner											
Wide format printere	■	■	■			■					
Labelprintere	■										
Produktionsmaskiner	■	■		■		■	■	■	■		
Scannere	■	■	■	■							
Delaftale 5 – Tillægsydelser											
Betalingsystem	■	■	■	■	■	■	■	■	■		
Digital arkivering		■		■		■	■		■		
Dokumentscanning	■	■	■	■		■	■	■	■		
E-håndtering af post							■				
Brevpapirløsning	■		■	■		■	■		■		
Delaftale 6 – Leasing										*	

* Udstyr fra alle leverandører kan leases. Leasingen sker via Xerox A/S' leasingvirksomhed.

Valg af købsform

- Direkte køb
- Mini-udbud



Direkte køb

12. maj 2010

Direkte køb

- Kunden henvender sig direkte til den ”økonomisk mest fordelagtige” leverandør ud fra objektive, gennemsigtige og ikke-diskriminerende kriterier, med afsæt i de oprindelig udbudskriterier.
- Kunden indgår kontrakt med leverandøren:
 - Bestillingsformular
 - Leveringsaftale



Mini-udbud

12. maj 2010

Ingen mini-udbud på delaftale 2, 3 og 6

- Miniudbud kan ikke anvendes som købsform på disse delaftaler, hvor der kun er én leverandør

Miniudbud på delaftale 1 og 4

- Tildelingskriterium: "det økonomisk mest fordelagtige tilbud"
- Pris/(rabat)
- Kvalitet
 - Tekniske forhold
 - Funktionalitet
 - Kapacitet
 - Service
 - It
- Sortiment
- Miljø

Miniudbud på delaftale 5

- Tildelingskriterium: Det økonomisk mest fordelagtige tilbud
- Pris/(rabat)
 - Service
 - Programmel
- Kvalitet
 - Funktionelle krav
 - Kompetence

Fordele ved at bruge rammeaftale 02.12

- Bredt udvalg – dækker ethvert behov for kopi- og printhåndtering
- Kopi- og printmarkedet er uigennemsigtigt og fyldt med faldgruber → med SKI's rammeaftale er du sikret en gennemsigtig og risikofri leveringsaftale
- Miljø- og energimærkning: Elsparefonden og "Energy Star"

Spørgsmål? Kontakt til SKI?

Kontakt:

Lars Bjørck Olsen

Chefkonsulent

lbo@ski.dk

21 24 30 23

